

## “双十一”期间惠民电商企业“火力全开” 直播带货销售火爆

□本报记者 代晓迪 刘元元  
通讯员 孙启霞 报道

本报讯 一年一度的“双十一”不仅仅是消费者的盛典，也是电商销售的重头戏。期间，我是电商企业火力全开，用直播带货“新玩法”按下电商发展“快进键”。

在姜楼镇，有位直播带货的红人，她就是电商业户杨丽，也被大家亲切称为“丽姐”。早在从事直播行业之前，杨丽一直跟丈夫在济南泺口做服装批发生意，一做就是20多年。近年来，电商直播的风口出现，眼光超前的她及时抓住机会，果断的把自己的实体店铺改装成了直播大厅，开始在镜头前卖起了服装。

就这样，她与店里培养的其他主播一起接力，每天都能坚持开播至少10个小时。在今年“双十一”当天，总共卖出了2000多单。“我们现在做的是一个快手平台，叫丽姐创业电商，目前有十几万左右的粉丝。平时的时候每天能卖1000单左右，‘双11’搞了一个大活动，卖出了2000单左右，这个平台挺好，我对自己的销售很满意。”杨丽说道。

如今，杨丽从实体店主摇身一变，成功转型为小有人气的专业主播，这当然也离不开当地电商工作的开展。截至目前，姜楼镇已经开办了27期免费电商培训课程，同时通过租金补贴、创



户之间的连接，并通过提高物流的服务效率和服务质量，更好地备战双十二。”

## 山东惠民牧原农牧有限公司施行“养殖—沼肥—生态农业”循环经济模式 以农业产业高质量发展助推乡村振兴

□本报记者 郑海涛

通讯员 张峰 报道

本报讯 近日，记者在山东惠民牧原农牧有限公司了解到，位于姜楼镇的“惠民牧原11厂”

自9月份开展玉米追肥及小麦底肥还田以来，已累计还田20608平方米，完成了自惠民牧原厂区以来的第一次消纳，后续的其他厂区也将陆续开始沼液还田。利用沼液喷灌施肥，沼液中的氮磷钾不仅能够替代部分高额的化肥，减少农户种地投入，而且在

满足小麦、玉米生长需求的同时提升作物品质，解决化肥过量使用带来的土壤地力减弱等问题。

山东惠民牧原农牧有限公司在我县布局11个生猪养殖场，主要建设保育育肥一体舍、哺乳舍、怀孕舍、后备舍，配套建设病死猪无害化处理区、粪便处理区、粪污处理设施等辅助工程及公用工程，主要设备有小料机组、风机、饮水器、饲料罐、环保治污设备等。牧原农牧有限公司施行“养殖—沼肥—生态农

业”的循环经济模式，产生的沼液通过厌氧发酵产生有机肥，实现全部粪污的资源化利用。

“沼液经过厌氧发酵之后，通过溢流管溢流到沼液储存池，然后经还田设备和场外的农管网，进行对农户的沼液还田，形成一个有机肥的利用。追肥还田可有效保护环境，提高资源利用率。”惠民牧原公司相关负责人说道。

记者了解到，为了能让农民更好地接受沼液还田，惠民牧原

免费铺设了永久性可供浇灌沼液使用的支农管网，将喷灌设施铺设到农民的田间地头，同时组织专业的农技师逐地块检测土壤营养成分，确保科学施肥。从小麦、玉米种植前的施肥到田间管理中赤霉病、热干风等病虫害的防治，公司进行全程培训和服务，确保沼液养地追肥的效果与田间管理相结合，实现小麦、玉米的高产。

◆11月12日，省司法厅党委委员、政治部主任刘蕊带领主流媒体采访团，到皂户李司法所和齐眉纠纷多元化解中心，调研集约化非诉讼纠纷解决机制建设工作。法治日报社山东站站长秦东良，省司法厅宣传教育处处长戴小勇，以及人民网、齐鲁晚报政法融媒中心、山东广播电视台、齐鲁晚报、大众网等主要媒体记者13人参加集体调研。副县长、县公安局局长崔树生参加活动。

据了解，我县围绕省市司法行政工作要点和全县“7+3”重点攻坚任务，按照“一个统筹、四大职能”的工作布局，以矛盾纠纷多元化解为着力点，突出整合资源、规范流程、壮大力量、强化考核“四项”措施，逐步实现了平台一体化、运行规范化、队伍专业化和矛

(江海涛 孙新)

盾纠纷化解实效化的非诉讼纠纷解决机制。今年以来，全县非诉讼方式化解矛盾纠纷3800余件，信访案件同比下降29.7%，法院立案数同比下降3.7%，可防性案件数同比下降12.5%，有力维护了社会和谐稳定。

◆11月13日至15日，全省学习贯彻党的十九届五中全会精神理论宣讲骨干培训班举办，我县通过视频形式组织参加集中培训。

培训要求，要充分认识做好全会精神集中宣讲的重大意义，引导广大党员干部群众迅速把思想和行动统一到全会精神上来，把智慧和力量凝聚到实现全会明确的各项任务要求上来。

(刘元元)

## 惠民交警加强校车交通安全管控工作 确保学生乘车安全

□通讯员 李丕超

程磊 报道

本报讯 学生出行安全是事关民生的焦点热点问题，为加强我县校车安全管理，防止和减少校车安全事故。

近日，县公安局交巡警大队开展了重点车辆隐患排查工作，对辖区校车企业以及拥有校车的中小学、幼儿园开展一次实地安全检查。

民警走进姜楼镇校车管理

中心，对校车行驶路线进行实地调研，分析路线的交通状况、通行方式等情况，并就发现的问题进行商讨研究，落实校车管理制度，以此增强广大师生和校车驾驶人的交通安全意识，减少校车各类交通违法行为。

通过这次检查活动，校车负责人将更加重视校车安全，积极配合交警和交通运输部门的要求，为学生的出行保驾护航。



石庙镇党员干部积极学习全会精神

□本报记者 董梦璐

通讯员 董泽元 报道

近日，石庙镇党校组织开展了第八期党员培训。培训中，党建办讲师任华新带领参训党员干部认真学习了党的十九届五中全会精神。

大家纷纷表示，要从实际工作生活出发，全力以赴、扎实做好农业生产和社会工作，真正让全会精神深入基层、走进群众。

## 90后小伙带出了苗木嫁接“娘子军” ——记山东永葆丰嫁接苗木科技有限公司总经理王松

□本报记者 海涛 徐蕾  
孙见 报道

在皂户李镇，就有一支远近闻名的苗木嫁接“娘子军”，队员的嫁接技术那是顶呱呱，她们每年的收入都在5万元左右，嫁接足迹踏遍了除青海、西藏之外的全国各地。

而这支队伍的领头人，是一名90后小伙——山东永葆丰嫁接苗木科技有限公司总经理王松。

到今年为止，王松已经从事苗木嫁接工程8年的时间了。2011年，他接触到了苗木行业，开始跟着家人种植绿化苗木，在种植苗木期间，他发现苗木行业

季节性很强，就是卖苗时忙，其余时间基本上没活干。皂户李镇是传统的苗木种植镇，每家每户的妇女基本上都会苗木嫁接这项技术，他就利用这一点，开始在网上发布嫁接信息。通过给嫁接工人介绍活，从中赚取介绍费。

“刚开始活不多，一次带7—8个人到沾化、无棣等周边县市进行苗木嫁接，工人每天计件可以挣到300多元，客户还包车费、包住吃。越来越多的妇女愿意外出从事嫁接工作。”王松说道。

2013年，依托皂户李镇发展苗木产业政策，王松成立了山东

永葆丰嫁接苗木科技有限公司，成了专业的苗木嫁接经纪人。再后来，王松流转土地建立了苗圃，但为的不是培育苗木，而是作为自己的培训基地，吸引周边的闲散劳动力前来学习嫁接技术。

由于手艺过硬，嫁接速度很快，苗木成活率高，皂户李镇“女子嫁接队”逐渐赢得了声誉，创出了品牌，名气越来越大，许多外地苗木繁育大户纷纷慕名上门，邀请她们帮助嫁接苗木。

随着嫁接队伍不断增加，嫁接业务也从本地本省发展到新疆、安徽、湖北、湖南、重庆、

如今，王松和他的女子苗木

嫁接队有了新的角色——“信息传递员”，嫁接队内引外联，在本村村民、外地苗木繁育大户、苗木客商中间“穿针引线”，传递供求信息、交流致富经验、引进优良品种。近年来，苗木嫁接队引进苗木新品种达10多种，每年帮助镇里销售苗木500万株以上。

下一步，王松计划通过高密度培训吸引更多闲散劳动力，特别是居家妇女加入到“嫁接队”中来，带领女子苗木嫁接队走更加专业化、标准化的发展路子。



爱护环境 文明健身

□通讯员 刘刚 报道

11月15日下午，惠民星火义工的志愿者们来到我县全民健身中心捡拾垃圾。

这次星火义工的活动旨在用自身的行动倡议大家不要乱扔垃圾，提倡文明健身。