麻店镇引进新技术、新品种，发展有机无公害绿色瓜苗种植

群众增收有奔头

□本报记者 郑海涛
郭宏强 报道

麻店讯 近日，记者走进位于麻店镇的众信育苗基地温室大棚内，满眼簇簇新绿。基地工人们穿梭其间，各自忙着手里的活计。

春节刚过，基地的瓜棚里一派春意盎然，早熟西瓜苗、甜瓜苗长势正旺，棵棵绿苗预示着丰收的希望。为了使今年的西瓜苗能够及时移植，确保农户增产增收，基地负责人沈立仁和农技人员也早早的来到育苗基地内，积极投入到瓜苗的嫁接培育工作当中。

麻店镇众信育苗基地位于麻店镇沈家村，成立于2007年，通过这两年的升级改造，建有苗温室大棚15栋，总投资达到100多万。麻店镇是远近闻名的“西瓜之乡”，以前瓜农都要到外省购买瓜苗，不少瓜苗因为“水土不服”，成活率得不到有效保证。瞄准这个商机，在外打工多年的沈立仁2007年回乡创业，成立了众信育苗基地，为瓜农提供种苗和技术服务。

近年来，随着麻店镇西瓜产业的快速发展和种植规模的不断扩大，当地瓜农对西瓜苗的需求日益增大。为此，沈立仁特意邀请专业技术人员在新改造的高标准暖棚里进行自主育苗，在满足当地种植需求的同时，减少西瓜嫁接苗的运输成本，增加秧苗定植的成活率。

众信育苗基地坚持“民办、民管、民受益”的原则，采用“基地+农户”形式，为农户提供市场信息、技术咨询、订单种植等产前、产中、产后系列化服务。经过10多年的实践，众信育苗基地的嫁接技术日趋娴熟，接苗快、经验丰富而且嫁接后的种苗成活率高，受到省内外不少育苗基地的信赖。

沈立仁告诉记者，育苗所用的土都是精心配制的，这些土可以更好地保证幼苗根须好、长得壮，提高新苗抵御病虫害的“免疫力”。目前基地育苗的品种有9个，西瓜品种比较多，其次就是甜瓜类品种。

这几年，沈立仁已陆续培养出了30多名技术工人，过硬的嫁接技术赢得了当地人们的好评，也吸引了更多的村民加入到他的瓜苗繁育工作中来，从而达到让更多人快速致富的目标。在基地壮大的同时，沈立仁还通过土地流转，组织闲散劳动力来基地打工，以创业带就业。

下一步，众信育苗基地依托自身优势，将大力发展工厂化育苗，以农业新技术、新品种的引进、推广、应用为重点，以发展有机无公害绿色瓜苗为突破口，积极创立瓜菜品牌。同时，通过建立专业合作社、帮助种植大户在外设立销售窗口，为周边的农户服务，最大化帮助农民致富增收。

刘卫忠现场调度2021年春季集中开工项目

□本报记者 郑海涛 刘杰
刘志强 报道

本报讯 2月19日，县委副书记、县长刘卫忠现场调度2021年春季集中开工项目，县委常委、副县长李刚，县发改局、商务局、工信局等部门主要负责人参加活动。

刘卫忠先后到开发区、高效区、胡集镇、清河镇、李庄镇等重点项目现场进行调研，他边走边看，每到一处都与负责人详细交流，仔细听取项目开工建设情况及建设中存在的困难和问题。

刘卫忠要求，各部门和各项目单位要扎实做好开工前准备工作，确保项目按计划开工；要做好服务工作，为项目推进打下坚实基础。企业要做到有坚守有创新，助推产业链延伸。同时，各有关部门要夯实“一把手”招商责任，做好“主业主责”，严格按照时间节点推进重大项目落地落实，确保实现“十四五”高质量发展“开门红”。

百字新闻

大年陈镇部署安全生产工作

□通讯员 刘燕
宋香涵 报道

2月20日，大年陈镇组织召开安全生产大排查大整治集中行动专题会议。

会议传达了省市县安全生产专题工作会议精神，要求时刻绷紧安全生产这根弦，切实强化红线意识、忧患意识、风险意识和责任意识，结合本镇各行业实际情况，对安全生产工作再部署、再推进、再落实，采取更加严格、更加严厉、更加细致、更加有力的措施，深入推进安全生产大排查大整治，确保全镇安全生产不出问题。

麻店镇推动企业安全稳定复工复产

□本报记者 郑海涛
通讯员 王宁 报道

2月20日，在位于麻店镇的惠民县兴博木业有限公司操作车间里，10余名员工正在各自的岗位上操作着生产器械，车间内外一片繁忙。

今年，该公司本着疫情防控与安全生产并行的总体要求，提前复工。截至目前，企业全线生产设备正常启动，人员复工率达100%。

麻店镇党委、政府积极与项目、企业做好沟通协调工作，一方面帮助项目、企业复工复产，另一方面开展安全生产督导检查工作，确保经济社会发展稳步提升。

孩子不慎走失 执法队员帮寻回

□通讯员 李捷
李娜 报道

2月22日上午，县综合行政执法局执法大队三中队执法人员正在东环路角楼附近执勤，一位妈妈突然急匆匆的跑来向执法人员求助，称两周岁的儿子在附近走丢。

三中队中队长钟涛经请示后动员一二三四分队执法人员20余人一起帮助家长寻找走失孩子。经过30分钟的寻找，最终在江南豪庭附近找到走丢男孩，孩子平安无恙。

我县打通县、镇、村物流通道，助推快递进村

产品“走出去”，包裹“进得来”

□本报记者 刘元元
刘杰 报道

本报讯 近日，在县仓储物流配送中心，快递分拣员正在自动交叉分拣线旁进行辅助分拣工作，一件件快递被有序传送着，既便捷又高效。电子商务仓储物流配送中心购置的这条自动交叉分拣设备，分拣时效可达每小时18000件，降低了70%的人工成本。

“原先一家快递公司的分拣工作，需要30个人进行人工分拣，有了这条全自动分拣线，6家快递公司，现在只需要20个人就可以完成分拣，大大节省了人力。”惠民县惠源信息科技有限公司项目经理韩继辉介绍说。

我县依托国家级电子商务进农村综合示范工作，在全县范围内建立起县、镇、村物流通道。县城依托县电商产业园建立电子商务物流分拨中心，乡镇依托电子商务服务站建立物流配送中心，村级依托电商服务点设立物流服务站，构建更加完善可控的县、镇、村三级物流配送体系，真正解决快递物流“最后一公里”难题，极大地改善了村民的生活质量。

在皂户李镇伙龙聚快快合作服务站，工作人员赵秀丽正为村民寻找快件，村民只需出示手机短信的取件码，她就能精准快捷地找到村民要取的快递。“以前我们取快递，要去镇上或者县里，路远还不安全。现在我们这里有了快递点，附近村的居民都可以到这里收发快递，省时又安全。”赵秀丽说道。

我县乡村三级物流供配体系的建设，是电子商务进农村综合示范项目的一项重要建设内容，通过整合“四通一达”等6家快递公司，购置智能化分拣设备，统一规划、配送路线，有效降低了快递的配送成本，提高了配送效率，进而打通了农产品进城和工业品入村的双向通道。截至目前，电子商务仓储物流配送中心已经整合并签约物流快递公司6家，购置4.2米箱式运输车10辆，规划物流配送线路10条。

“下一步，县商务局将继续加大项目的监管和推动力度，完善三级电商公共服务体系，建立物流供配体系，以及电商人才培训的转化机制，最终实现农产品的规模上行，推动全县电子商务高质量的发展。”县电子商务服务中心主任魏绍展说道。

人勤春来早 育苗正当时

□本报记者 郑海涛
通讯员 王军
刘云堂 报道

人勤春来早，随着气温升高，何坊街道的田间地头，一片忙碌。近日，在何坊街道大李社区的农业大棚，村民们忙着给甜瓜吊瓜蔓、摘心、打叉，以提高甜瓜的产量和品质，延长甜瓜苗的生长期。

何坊街道有种植西葫芦、西瓜等蔬菜瓜果的传统，2020年又引进甜瓜种植项目，搞温室立体种植，既节约了土地，又提高了收益。同时采取“基地+农户”的模式，通过租赁土地、进园区打工等多种方式，带动周边百余户群众，户均年可增收5000多元。

魏集镇开展新型智慧城市建设“问需于民”专项活动

智慧不智慧群众说了算

□本报记者 董梦璐
通讯员 杜培培
魏成颖 报道

魏集讯 2月20日，魏集镇开展新型智慧城市建设暨大数据创新应用“问需于民”调查问卷宣传推广活动，按照“智慧不智慧群众说了算”的建设理念，充分了解群众在智慧城市建设中的实际需求和建设期望。

“大姐，在咱们智慧城市中就医买药不用再排队挂号，结束后自动扣费，还有远程会诊、AI读片、智能助理等功能，让看病治疗更轻松。您对智慧城市建设还有什么意见和建议都可以写在调查问卷上。”在三泽购物超市门口，魏集镇工作人员通过摆放宣传立牌、发放宣传单页等方式向过往的行人普及新型智慧城市的概念和建设内容，引导群众完成“问需于民”调查问卷。

我省计划自2019年—2023年组织实施新型智慧城市试点建设及示范推广工作。新型智慧城市试点示范建设标准采用1—5星划分不同发展层次，根据基础设施、数字惠民、数字政务、数字经济、保障措施、地方特色等分类。通过此次活动，让群众认识和了解新型智慧城市，也有利于了解群众对智慧城市建设满意度，推动大数据创新融合应用。

大年陈镇崔常新村160亩莲藕迎来踩收旺季

□本报记者 郑海涛
通讯员 刘燕
宋香涵 报道

大年陈讯 近日，记者走进大年陈镇崔常新村的莲藕池塘，一筐筐雪白的莲藕运送到岸边，等待着装筐过秤……大年陈镇崔常新村莲藕迎来踩收旺季。

崔常新村池塘共160亩，塘主崔永华承包已有14个年头，现已成为以莲藕种植、水产养殖为主，家禽散养为辅的自然风景旅游景点。近年来，崔永华多次到湖北武汉莲藕所进行学习交流，先后引进太空一号、北方雪莲、泰国华七莲、巨无霸六号莲、娃娃头等莲藕优质品种，外表细嫩光滑，肉质脆嫩多汁甜味浓郁，深受广大群众欢迎。

自2020年6月份掐鲜开始，各品种的莲藕陆续成熟，因水下莲藕可以完好储存，所以踩收期可持续一年之久。春节期间，附近村的专业踩藕队自凌晨五点开始下水踩藕，一天约踩收4000余斤。来自济南、淄博、滨州、商河及周边的客商们当天下午到池塘边抢购装车。

“今年产莲藕约30万余斤，价格平均为3元每斤，效益很好、收入可观。踩藕人员工资为每斤7毛钱，一天最高收入可达1500余元，有效解决了附近村农闲劳动力就业问题。”崔永华说。

皂户李镇开展反电诈走访调研

守好群众“钱袋子”

□本报记者 董梦璐
通讯员 方怡鑫 报道

皂户李讯 近期，电信诈骗案件层出不穷，皂户李镇在加强防诈宣传的同时，组织工作人员走访调查签订防范电信诈骗承诺书情况、群众注册“金钟罩”微信公众号情况以及群众对网格员工作满意度。

走访过程中，针对部分群众防范意识薄弱、容易受骗等特点，工作人员结合真实案例向居民们传授防骗“妙招”，讲解如何预防电信网络诈骗，并向群众介绍了当前电信诈骗的特点、危害及作案手法，叮嘱群众提高防范意识，主动注册反诈神器“金钟罩”微信公众号，利用“金钟罩”微信公众号对自己及家人实施精准的防诈保护，守好自己的“钱袋子”。

从卖沙土到卖全套园艺产品

——记姜楼镇90后电商达人崔启松

□本报记者 郑海涛
通讯员 路宗谠 报道

在姜楼镇，有一位叫崔启松的90后青年，因在淘宝上卖沙土而得名。2016年，他填补了在淘宝网上卖沙土的空白，也因此赚到了“第一桶金”。

起初，崔启松只是单纯卖炒制好的沙土，后来，根据客户需求，他又把营养土和沙土混合，卖起了种花专用土、种菜专用土、养宠物专用土，还给部分客户找来了私人订制的黏土。再后来，客户问他，是否卖苗木？于是，崔启松又从邻居家找来草莓苗，和沙土搭配售卖。没想到，一炮而红。第一个100万入账。

崔启松没有用这100万买房买车，而是根据客户需求，积极扩大规模，很快就上线了全套的园艺产品。通过客服与用户直接沟通，崔启松发现他们除了喜欢草莓苗，还喜欢蓝莓苗、韭菜根。

电子商务给崔启松这位新农人带来的，不止是源源不断的订单，还有对生产方式的变革。他的生产由靠经验生产，变为按市场需求生产、标准化生产、规模化生产。

“电子商务让我们与客户实现了随时交流。客户有需求，咱就想办法满足。所以，我就到处去找蓝莓苗，现在又弄了一些樱桃苗、葡萄苗等。有些不好找的，我就租了个50亩的大棚自己培育。”崔启松说。这种呼应客户需求的改变让他的店铺很快就实现了质的飞跃。2018年，他的营业额超1000万元。

如今，崔启松还扩建了一个1000平方米的工厂，用来聘用淘宝客服，让工人们打包发货。现在，他的大棚里，韭菜正旺，草莓也出了苗。不少家住附近的老人在家门口捡草莓苗、挖韭菜根就能赚钱了，大家都很感激这位青年。时下虽处园艺产品消费淡季，但他的日发货量依然稳超600单。

石庙镇：早熟桃树剪枝忙

□本报记者 董梦璐
通讯员 董泽元 报道

2月20日，在石庙镇东庞村新明桃园内，几名果农正忙着给20亩早熟桃树剪枝。

桃园负责人介绍，这20亩桃树属于早熟品种，采用一边倒树势栽培技术高密度栽培，果树不长粗侧枝，果实围绕主干结果，成熟的果肉呈金黄色，约在6月初成熟上市。